

# UNE SOLUTION DE PACS TRANSVERSAL POUR IMAPÔLE LYON-VILLEURBANNE



Avec une demande accrue et le regroupement sur un seul site de l'activité des services d'imagerie de trois cliniques, Imapôle Lyon-Villeurbanne a pris les devants. En s'équipant de la solution PACS entreprise de Sectra, le site a réussi un pari double : assurer la transition et franchir un nouveau pas technologique.



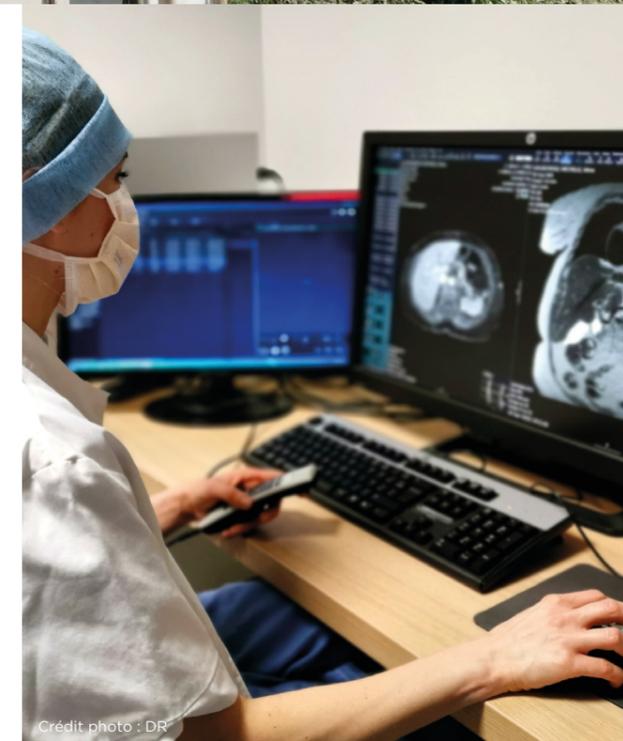
imapôle  
LYON-VILLEURBANNE

**Samir Lounis**  
CEO d'Imapôle  
Lyon-Villeurbanne  
Crédit photo : DR

**SECTRA**

Knowledge and passion

**Fabien Lozach**  
PDG - SECTRA  
Crédit photo : DR



## UNE TRANSITION MAÎTRISÉE

Pour faire face à ces défis, Imapôle a anticipé la transition vers un nouveau PACS. 8 mois avant son déménagement, en avril 2018, l'établissement a déployé le PACS Sectra. Grâce à une formation exhaustive de tous les utilisateurs et un travail collaboratif avec le service informatique, l'implémentation s'est faite en douceur. « La prise en main a été rapide et la montée en charge s'est déroulée de façon fluide, pour un démarrage en toute sérénité », relate Samir Lounis, CEO d'Imapôle Lyon-Villeurbanne.

## UNE PRODUCTIVITÉ ACCRUE

Au-delà de la satisfaction liée à cette transition sans heurts, c'est aussi l'intérêt productif qui est apparu. « C'est un outil totalement disruptif par rapport à ce que nous connaissions, précise Samir Lounis.

Non seulement nous avons réussi à absorber sereinement le doublement de notre activité et le flux irrégulier des urgences, mais nous avons réalisé des gains de productivité de l'ordre de 25% ».

Des gains obtenus grâce au matériel déployé. Les consoles de diagnostic permettent de traiter 99 % des examens sans console spécifique (consoles « constructeurs » pour le scanner, l'IRM, la mammographie, ... Cf encadré).

Et la transversalité de la solution se répercute sur de nombreux usages. Les navettes entre le secrétariat et le radiologue ont disparu (via un outil de reconnaissance vocale et l'émission en direct de compte-rendus types). La gestion de la dose est assurée par des fonctionnalités avancées en dosimétrie. Les outils de post-traitement avancé ainsi que l'intégration des solutions d'Intelligence Artificielle accélèrent le diagnostic. Enfin le taux de disponibilité qui flirte avec les 100% offre une stabilité inégalée. Côté lien ville-hôpital, le médecin de ville a désormais accès aisément aux images de ses patients en ligne. Et pour le patient, c'est la possibilité de repartir avec son compte-rendu et un lien vers son dossier numérique. « Nous ne délivrons plus d'images ce qui nous permet de nous rapprocher de l'objectif Hôpital sans film », ajoute Samir Lounis.

## SECTRA, UNE VISION STRATÉGIQUE SUR LE LONG TERME

En provenance directe de Suède, les solutions Sectra proposent une nouvelle vision du PACS sur le marché français. Jusqu'ici essentiellement utilisé pour faire le lien avec le RIS et pour ses fonctions de stockage et d'archivage, le PACS n'est que rarement envisagé comme un outil transversal. Avec Sectra, l'idée est de pouvoir générer des diagnostics en primaire, sans avoir à basculer sur d'autres outils.

Un parti pris innovant permis par une indépendance structurelle. Depuis ses débuts, Sectra fonctionne en effet sur fonds propres. « Cet aspect nous rend intégralement maîtres de notre stratégie, affirme Fabien Lozach, PDG. Ainsi, notre meilleure publicité, c'est la satisfaction de nos clients ».

D'où une stratégie sur le très long terme. Sectra est ainsi un des seuls fournisseurs de PACS à investir dans la pathologie numérique. « La pathologie numérique est au même niveau que la radiologie il y a 20 ans, constate Fabien Lozach.

Nous savons que les choses vont très vite évoluer ». Les bénéfices devraient se faire sentir dans 5 à 10 ans, le temps pour les structures françaises de s'équiper. « Notre but : devenir leader dans ce secteur », conclut Fabien Lozach.

**Marion BOIS**